

Конференция «Взаимодействие застройщика и риэлтора: точки роста»

Дата, время,: 4 марта, 11.00 – 16.00

Место: ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР», павильон №2, зал семинаров 3

Организаторы: Некоммерческое партнерство РОССИЙСКАЯ ГИЛЬДИЯ РИЭЛТОРОВ
НОЗА, ИРСО, НОЗА, АО «ЭКСПОЦЕНТР»

Мероприятие проводится в формате очного участия с соблюдением
эпидемиологических ограничений.

Модераторы:



Игорь Горский

президент Российской Гильдии риэлторов



Артемий Шурыгин

президент Гильдии риэлторов Московской области,
руководитель Комитета Российской Гильдии риэлторов по
взаимодействию с отраслевыми партнерами

11:00–11:20

Аналитический доклад «Современные вызовы российского рынка жилья»

Спикер



Алексей Скоробогач

директор ООО «АЦ «КД-консалтинг», сертифицированный
Российской Гильдией Риэлторов аналитик-консультант рынка
недвижимости

11:20–11:35

**«Федеральная база недвижимости. Повышаем продажи с партнерами
Российской Гильдии Риэлторов»**

Спикер



Артемий Шурыгин

президент Гильдии риэлторов Московской области,
руководитель Комитета Российской Гильдии риэлторов по
взаимодействию с отраслевыми партнерами

11:35–12:30

«Трейд ин для Застройщика: гарантированный инструмент увеличения объемов продаж»

Спикеры:



Татьяна Копыстыринская
генеральный директор ЦН «ПРО.КОМПЛЕКС»

Андрей Банников
вице-президент Гильдии риэлторов Москвы

12:30–13:00

«Инвестиции в первичную недвижимость: возможности покупки и сроки окупаемости»

Ирина Доброхотова
управляющий партнер Dombook, председатель совета директоров «БЕСТ-Новострой»

13:00–14:30

Круглый стол «Апартаменты: стратегия продаж и уникальные возможности для рантье»

Модератор



Игорь Горский
президент Российской Гильдии риэлторов

Спикер



Константин Сторожев
генеральный директор VALO Service (УК комплекса апартаментов VALO, г. Санкт-Петербург), председатель Экспертного совета по апартаментам РГУД

Спикер



Александр Погодин
собственник и генеральный директор компании WE`LL, известный эксперт рынка жилой и коммерческой недвижимости, в прошлом – генеральный директор сети апартаментов YE`S

14:30– 15:00

«Корпоративные контракты. Взаимодействие застройщика и риэлтора. Продажи на миллиард»

Спикер



Игорь Горский
президент Российской Гильдии риэлторов

15:00–15:30

«Эффективная продажа новостроек региональным клиентам через межрегиональное партнерство риэлторов»

Спикер



Валерий Виноградов
вице-президент Ассоциации риэлторов СПб и ЛО, Президент Группы Компаний «АВЕНТИН»

15:30–16:00

**«Цифровизация для продавца перестала обеспечивать конкурентные преимущества (парадокс производительности труда).
Преимущества обеспечивают цифровые компетенции»**

Спикер



Роман Корнников
учредитель 3-х действующих компаний: ООО «БЖР»,
www.Banki.shop, ООО «I-on»